

CAPACIDAD DE CRECIMIENTO

- Variables utilizadas para la estimación de crecimiento de la empresa. Con ellas podemos estimar el porcentaje de crecimiento en ventas que pueda tener la empresa, suponiendo que no haya ampliaciones de capital ni subvenciones que puedan financiar el crecimiento, es decir, estamos ante un crecimiento autosostenido.

- M** Beneficio neto generado por la empresa sobre las Ventas: (B° neto / Ventas)..
- D** Tanto por uno de los beneficios que reparte la empresa en forma de dividendos. (Dividendos / B° neto).
- E** Estructura financiera. (Activo / Cap. Propios).
- R** Rotación del Activo. (Ventas / Activo).

CÁLCULO DE LA CAPACIDAD DE CRECIMIENTO

$$\text{Capacidad de crecimiento} = \frac{M(1-D) \times E}{1/R - M(1-D) \times E}$$

		Diciembre - 10	Diciembre - 09	Diciembre - 08	Diciembre - 07	Diciembre - 06
CÁLCULO DE VARIABLES PARA LA ESTIMACIÓN DEL CRECIMIENTO	M =	0,33	0,37	0,38	0,26	0,25
	D =	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	E =	1,65	1,40	1,41	1,51	1,36
	R =	0,24	0,31	0,30	0,31	0,31

		Diciembre - 10	Diciembre - 09	Diciembre - 08	Diciembre - 07	Diciembre - 06
CAPACIDAD DE CRECIMIENTO		0,54	0,52	0,54	0,39	0,35
		3,60	2,72	2,81	2,83	2,87

		Diciembre - 10	Diciembre - 09	Diciembre - 08	Diciembre - 07	Diciembre - 06
% DE CAPACIDAD DE CRECIMIENTO EN VENTAS		15,00	19,12	19,22	13,78	12,20

SIMULACIÓN DE LA CAPACIDAD DE CRECIMIENTO

M	=	0,02			
D	=	0,06		0,02	
E	=	1,30	=	$\frac{0,02}{5,54}$	=
R	=	0,18			0,36

M Si se mantienen los demás datos y se incrementa **M** la capacidad de crecimiento aumentará.

D Si se mantienen los demás datos y se incrementa **D** la capacidad de crecimiento disminuirá.

E Si se mantienen los demás datos y se incrementa **M** la capacidad de crecimiento aumentará.

R Si se mantienen los demás datos y se incrementa **R** la capacidad de crecimiento aumentará.